

Seit 1996 steht das Team der **it.sec** GmbH für Informationssicherheit, Datenschutz und Compliance. Unsere Informatik- und juristischen Teams beraten Unternehmen sowie staatliche und nichtstaatliche Institutionen in mehr als 30 Ländern weltweit. it.sec hilft bei der Umsetzung der Datenschutzgrundverordnung und bei der Aufklärung von IT-bezogenen Sicherheitsvorfällen und führt Penetrationstests, Sicherheitsaudits und Schulungen im Bereich IT-Security und Datenschutz durch.

Swiss IT Security Group – Mit mehr als 600 ambitionierten Mitarbeitern sind wir als stark wachsende Unternehmensgruppe in Europa für ganzheitliche IT-Security Lösungen spezialisiert. An 20 Standorten in fünf Ländern bündeln wir unsere Expertise schwerpunktmäßig auf dem Gebiet der IT-Security, Managed Services, IT-Consulting, Hosting- und Cloud-Infrastruktur. Mit unserer heterogenen, erfolgreichen Firmenstruktur gelingt es uns sowohl Start-up-Elemente als auch etabliertes und langjähriges Know-how zu vereinen. Darüber hinaus unterstützen wir unsere Kunden effektiv auf Themengebieten, die für die digitale Zukunft von großer Bedeutung sind, wie etwa Datenschutz und Pentesting. Hilf uns die IT-Sicherheit unserer Kunden zu schützen und werde Teil unserer großartigen Vision, einem einzigartigen Teamgeist und einer offenen und wertschätzenden Kommunikationskultur.

Wir suchen AB SOFORT zur Verstärkung unseres Teams einen

Inside Sales Specialist (m/w/d)

Deine Aufgaben:

- Erstellung von Angeboten und Aufträgen in CRM und ERP
- Nachfassen der Angebote beim Interessenten
- Akquisition von Neukunden
- Tendermanagement
- Betreuung, Sicherung, Beziehungsaufbau und Ausbau der Bestandskunden
- Schnittstelle zwischen Kunden und interner Kommunikation
- Allgemeine Büroorganisation

Das bringst Du mit:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und/oder Berufserfahrung im Verkauf
- Ausgeprägtes Verhandlungsgeschick und eine selbständige Arbeitsweise
- Gute Kenntnisse der MS-Office-Anwendungen
- Teamfähigkeit, eine ausgeprägte Organisations- und Kommunikationsstärke sowie Kreativität
- Vertriebsorientiertes und unternehmerisches Denken, Lernbereitschaft sowie gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Das erwartet Dich bei uns:



Dynamisches Team, familiäres und offenes Arbeitsklima



Flexible Arbeitszeiten



Adäquate Bezahlung



Freier Kaffee/Tee/diverse Softdrinks



Regelmäßige Mitarbeitererevents



Flache Hierarchien



Interne und externe Weiterbildungsmöglichkeiten



Standfestes Unternehmen

Deine Bewerbung richtest Du bitte per Mail an:

it.sec GmbH
Einsteinstr. 55
89077 Ulm

✉ recruiting@sits-group.ch

Informationen über uns findest Du auch auf www.it-sec.de